

# NLP BUSINESS PRACTITIONER

START 6 FEBRUARI 2020



NLPERCEPTION

GAIL'S COMPANY

goed  
bereikbaar  
met OV

**NLP – 4E GENERATIE**

**START 6 FEBRUARI 2020 IN ROOSENDAAL**

## WAT IS EEN NLP BUSINESS PRACTITIONER?

NLP is een model dat inzicht geeft in hoe iemand tot zijn of haar eigen werkelijkheid komt en daar uiting aan geeft in woorden en gedrag. Een communicatiemodel dat inzicht geeft in waarom mensen doen wat ze doen. Je vertelt wat ze doen. En ook hoe ze dat doen. Om uiteindelijk tot betere resultaten te komen. Een model dat een verband legt tussen de werking van het brein en het gedrag van mensen. Die inzichten zijn tijdloos.

Tegenwoordig zijn steeds meer ondernemers, managers, jobcoaches en teamleiders geïnteresseerd in wat er voor nodig is om mensen met plezier hun werk te laten doen. Zelforganiserende teams, agile, lean en scrum worden pas een succes als mensen goed met elkaar weten te communiceren. Werkelijk van elkaar

begrijpen wat de bedoeling is. Gefocust op samen resultaten te behalen. Inzicht in de manier waarop mensen denken draagt daaraan bij.

NLP heeft een hele evolutie doorgemaakt. De therapie ontstegen. Klaar voor de zakelijke wereld. De vierde generatie.

Wat blijft is het feestje van inzicht en herkenning als dagelijkse uitdagingen plotseling een logische plek krijgen. Als je kunt luisteren naar wat er wel en vooral ook niet gezegd wordt. Wanneer je bewust je woorden kiest en merkt dat je wereld verandert. Wanneer je grip krijgt op het ongrijpbare waardoor je effectiever wordt in je handelen.

Kortom, dat wow-gevoel.

## VOOR WIE?

Voor al die mensen die denken: 'dat wat jij kan, dat wil ik ook'. NLP inzichten gericht op het bedrijfsleven. Voor ondernemers, managers, teamleiders, HR, P&O adviseurs. Voor coaches, consultants en mensen die werken met teams. Voor agile, lean en scrumcoaches zodat zij werkelijk het verschil kunnen maken. Voor jou. Om je te ontwikkelen. Om met plezier je werk te kunnen doen. Om lekker in je vel te zitten en te leren om druk op afstand te houden.

### Wat leer je dan?

Mensen kunnen zich alleen openstellen voor de ander als ze zich op hun gemak voelen. Je leert waarnemen of iemand zich wel of niet prettig voelt en vooral wat jij er aan kan doen om de ander op zijn of haar gemak te stellen. Met andere woorden, je leert vertrouwen op te bouwen, werkelijk contact te maken met de ander, je aanpassen aan de taal van de ander zodat hij of zij jou kan begrijpen. Daardoor komt je boodschap beter over. Daardoor kun

je gemakkelijker resultaten behalen. Mensen willen alleen iets doen, als zij daar zelf in geloven. Dus hoe kun je mensen nu helpen om hun eigen gedachten te ordenen waardoor zij zelf bedenken wat de volgende stap is. Dat kan als je inzicht hebt in de behoeften van mensen.

### Wat is het resultaat?

Je kunt luisteren naar wat iemand wel en ook niet zegt. Je stelt resultaat gerichte vragen (basisvaardigheid voor coaches en sales professionals). Je leert weerstand te herkennen als behoefte van mensen. Je beseft dat woorden impact hebben op de sfeer in het team en de onderlinge samenwerking waardoor je zelf succesvolle teams bouwt. Je bent oprecht geïnteresseerd in de ander. Je bent van toegevoegde waarde in gesprekken. Je krijgt nog meer zelfinzicht.

FOCUS OP  
BALANS  
HERPAKKEN

PERSOONLIJKE  
ONTWIKKELING

## VOOR WIE

- HR-professionals
- Zorg professionals
- Therapeuten
- Agile, Lean en Scrumcoaches
- Talentdevelopers
- Adviseurs en consultants
- Trainers en docenten
- Ondernemers

- 2 dagen in de maand in 6 maanden je diploma halen of 1 jaar een volledige NLP opleiding
- Intenstief met ruimte voor inslijpen en beklijven
- Ruimte voor aanvullende specialisaties: toepassing sporttrainer, coach of trainersopleiding



## WAAROM DOE JIJ NLP?

Ik zie mijn collega's gesprekken voeren op een manier waarvan ik denk, 'dat wil ik ook kunnen'.

Talent development krijgt steeds meer aandacht. Hoe kan ik talent spotten, ondersteunen en behouden?

Ik ervaar veel werkdruk. Hoe kan ik mijn balans bewaken en beter met deze druk omgaan?

Ik wil mijn luister- en gespreksvaardigheden verbeteren. Ik krijg vaak te horen dat ik mijn communicatieve vaardigheden moet verbeteren.

Ik wil de samenwerking in mijn team verbeteren.

Ik wil coach worden.

Ik ben gefascineerd door het gedrag van mensen en de werking van het brein. Daar wil ik meer over weten.

## NLP BUSINESS PRACTITIONER OPLEIDING

Laan van Brabant 22, 4701 BK ROOSENDAAL

WANNEER

**Blok 1** donderdag 6 en vrijdag 7 februari

**Blok 2** donderdag 12 en vrijdag 13 maart

**Blok 3** donderdag 9 en vrijdag 10 april

**Blok 4** donderdag 7 en vrijdag 8 mei

**Blok 5** donderdag 11 en vrijdag 12 juni

**Afsluitende dag: vrijdag 26 juni**

Voor de zomer examen gedaan. Na de zomer doorstroom naar Masters niveau.

**Prijs: 2.495 euro vrijgesteld van BTW**

Certificaat: Internationaal erkend certificaat vanuit ABNLP en The Society of NLP

Meerprijs voor persoonlijk ondertekend certificaat door Dr. Richard Bandler.

**BSc. Gail Heslinga**

**06 812 54 346**

secretary@gailsacademy.eu

**Drs. Tara Dik**

**06 454 82 861**

info@nlperception.com